

Casi di Successo:

## **Logistica e ciclo attivo nel settore chimico**



### **Blutec srl: una graduale organizzazione delle funzioni aziendali nel segno di Mago.Net**

La Blutec S.r.l. si occupa della commercializzazione di prodotti chimici ed attrezzature per il trattamento delle acque, soprattutto in ambito navale (circuiti motori, caldaie, acque potabili, piscine, ecc....). Ha sede a Genova ed opera, tramite depositari, su scala mondiale.

#### **Esigenze**

Quando, nel 2000, si è costituita l'azienda, i responsabili hanno deciso di dotarsi di un software con il quale gestire le normali attività amministrative. A seguito di un "buon" consiglio di persona di fiducia, la Blutec srl è entrata in contatto con A.C.Esse sas, Centro di Competenza Microarea, che grazie alla capacità e affidabilità dimostrate nell'illustrare le potenzialità di Mago, ha potuto soddisfare le richieste avanzate dal cliente.

#### **Soluzione**

L'installazione è stata seguita in ogni fase, rispondendo con tempestività alle esigenze che via via si presentavano. Ogni richiesta è stata analizzata e risolta sfruttando appieno gli strumenti messi a disposizione da Mago.

Data l'importanza strategica della gestione degli ordini e della logistica, sono questi i settori che per primi sono stati informatizzati, e per essi sono state realizzate la maggior parte delle personalizzazioni. Queste ultime hanno riguardato i documenti di trasporto (ad es. la gestione dell'EDR per i trasporti di prodotti chimici potenzialmente perico-

**Con Mago.Net è stato possibile rispondere efficacemente a particolari esigenze logistiche ed amministrative**

**La partnership con il rivenditore si è dimostrata un altro fattore determinante il buon esito del progetto**

## Microarea spa

Via R.Bianchi 36 - 16152 Genova, Italy  
Tel. 010 60371, Fax 010 6037280



n° Verde 800012573  
www.microarea.it

# Mago.Net

losi), inoltre si è lavorato sulle impostazioni della gestione di magazzino: più depositi, depositi presso terzi con individuazione del "terzo" depositario e con la conseguente personalizzazione delle causali di movimento.

Non è stato necessario sviluppare del codice nuovo, perchè è stato sufficiente personalizzare l'esistente, attivando funzioni già presenti o realizzando dei semplici report.

In questa fase *"l'affidabilità, la disponibilità e la competenza del nostro rivenditore, la A.C. Esse, hanno fornito un contributo determinante alla buona riuscita dell'operazione"*, osserva il titolare della Blutec, **Pietro Tortarolo**, che aggiunge: *"Vi è stata durante la messa in opera del sistema una intensa attività di formazione sul campo che ha consentito agli operatori di entrare subito nel merito delle attività quotidiane, risolvendo sul nascere gli eventuali problemi"*.

## Vantaggi

*"Abbiamo sin da subito deciso di dotarci di un software gestionale, e siamo contenti della scelta fatta, poichè le nostre aspettative non sono andate deluse, anche grazie all'ottima assistenza fornitaci dal nostro Rivenditore Autorizzato A.C.Esse"*, dichiara il sig. Tortarolo. Poter contare su un'assistenza affidabile e competente è certo uno dei vantaggi che maggiormente è stato apprezzato e che viene indicato come molto soddisfacente dal manager.

L'installazione iniziale, caratterizzata da una dimensione "basic" e dalla personalizzazione graduale in funzione delle necessità operative via via evidenziate, si è poi evoluta, al crescere dell'azienda, incrementando il numero di utenti e la potenza dell'infrastruttura hardware.

Quale parametro fondamentale per giudicare la qualità della soluzione adottata è stata la sua flessibilità e adattabilità, che nel caso di Mago si è rivelata pienamente soddisfacente perchè ha permesso di

affrontare svariate problematiche legate soprattutto alla natura dei prodotti chimici trattati dall'azienda. In un settore delicato come la gestione della logistica dei depositi di tali prodotti, ad esempio, di fondamentale importanza si è rivelata la possibilità di gestire oltre ai depositi aziendali, anche i depositi presso terzi. Un altro aspetto molto apprezzato è

stata la gestione della reportistica, altamente personalizzabile in base alle esigenze di controllo e monitoraggio dei processi aziendali.

*"Recentemente abbiamo effettuato il passaggio a Mago.Net"* ci confida il sig. Tortarolo *"ma per il momento non abbiamo ancora sperimentato tutte le novità e le potenzialità della nuova piattaforma. Tuttavia siamo interessati alla possibilità di usare Mago attraverso Internet, data la natura internazionale dei rapporti*

*che ci legano ai nostri partner, così come vogliamo approfondire le nuove possibilità di interazione con il database offerte da Magic Documents"* conclude il manager.

Configurazione adottata:

### Mago.Net Professional Edition con db MSDE

- Server
- Contabilità Generale
- Vendite
- Magazzino
- Contabilità previsionale
- Agenti e Professionisti
- Lotti e Matricole
- CONAI
- Intrastat
- Ordini Clienti
- Ordini Fornitori
- Mail Connector
- EasyLook
- Magic Documents
- 6 Client Access Licences

 MICROAREA®